

HELLOCSE, LA **STARTUP MODELE** QUI REUSSIT SANS LEVEE DE FONDS

Dans une ère de raréfaction des fonds, la startup lyonnaise HelloCSE démontre que la voie de l'hypercroissance ne passe pas forcément par la case investisseurs.

Référence des solutions digitales pour les comités sociaux et économiques (CSE) et adepte du bootstrapping (i.e. autofinancement), HelloCSE poursuit son ascension fulgurante en doublant chaque année depuis sa création.

HelloCSE opte pour le bootstrapping comme alternative aux levées de fonds

Créée en 2017, HelloCSE regroupe dans son application mobile tous les besoins des élus CSE (site de communication, gestion des budgets ASC, formation, comptabilité...) et tous les avantages salariés (billetterie, chèques cadeaux, chèques culture).

Maintes fois sollicitée par les investisseurs, la startup lyonnaise a **conservé son indépendance** autour de ses 2 fondateurs. La clé du succès ? Une croissance portée par des clients satisfaits, des équipes engagées et la qualité de son produit. Ce triptyque a permis à la société d'autofinancer sa croissance.

« Choisir l'autofinancement permet de se concentrer sur ses forces intrinsèques, de **rentabiliser chaque dépense** et d'écouter ses clients en priorité. C'est un choix audacieux qui place la société dans une perspective moyen et long terme en sortant du cycle annuel des séries de levées de fonds. » explique Laurent Lefebvre, Président et co-fondateur de la société.

Une hypercroissance autofinancée

Affichant une **croissance de 100%** en 2022, HelloCSE a aujourd'hui plus de 2 500 entreprises ou associations clientes avec un total de **400 000 salariés** qui utilisent quotidiennement son application d'avantages salariés.



En 2022, HelloCSE a également franchi la barre des **200 000 avantages préférentiels** disponibles sur sa plateforme, avec des offres dans tous les univers de consommation - culture, loisirs, sport, santé, vacances, enfance... - et propose le catalogue le plus complet et attractif.

« Pour suivre le rythme des startups ayant levé des fonds, nous avons dû être **débrouillards, opportunistes et excellents** à tous les niveaux. Mais c'est la qualité de notre solution qui a permis de suivre la cadence et de dépasser nos concurrents sponsorisés ou adossés à de grands groupes. Nous restons convaincus que **la frugalité permet de bâtir des bases solides.** »

2023, une année charnière

Après avoir pénétré le marché des chèques cadeaux et sorti son logiciel de comptabilité pour CSE en 2022, la startup travaille sur de **nombreuses améliorations et nouveautés** pour poursuivre sa conquête du marché des CSE.

« 2023 et 2024 sont des années charnières en raison d'un grand nombre d'élections au sein des CSE, avec l'opportunité de conquérir de nombreux nouveaux clients. » confirme Laurent Lefebvre.

Avec 70 collaborateurs répartis entre Lyon, Bordeaux et Paris, la startup double ses effectifs chaque année. Pour parvenir à ses objectifs 2023, ses dirigeants cherchent à **recruter une trentaine de postes** notamment dans les fonctions commerciales.

HelloCSE en bref

Lancée en mai 2017 par Laurent Lefebvre et Sylvain Reynier, HelloCSE propose des solutions SaaS sur-mesure aux CSE :

- Application mobile pour CSE
- Billetterie CSE avec +200 000 offres dématérialisées
- Site de communication à la carte (actualités, sondages, calendrier, jeux concours, newsletter...)
- Gestion complète des budgets sociaux (subventions, cagnottes et remboursements)
- Chèques cadeaux
- Formation pour les élus de CSE
- Ou encore assistance juridique pour élus et salariés.

Forte de ses outils innovants, la structure lyonnaise a converti plus de **400 000 collaborateurs** depuis ses débuts et compte désormais **2 500 clients CSE** allant des grands groupes (Carrefour, Apple, Decathlon, etc.), des sociétés du Next40 (Ogury, Vestiaire Collective, etc.), aux associations (Croix-Rouge, UNICEF, etc.).

Pour plus d'information :

- [Site internet](#)
- Page [LinkedIn HelloCSE](#)
- Profil LinkedIn [Laurent Lefebvre](#), fondateur

Fin du communiqué de presse

HelloCSE

Contact presse

Laura VALLET
laura@hellowcse.fr
04 78 41 41 00

CEO

Laurent LEFEBVRE
laurent@hellowcse.fr
07 83 36 30 21

