

## HELLOCSE REPREND LES ACTIVITES DE PASSE ONLINE



HelloCSE, référence des solutions digitales pour les comités sociaux et économiques (CSE), a finalisé en ce début d'année 2021 le rachat des activités de **Passé Online**. Cette structure, appartenant au groupe **Passé Montagne**, est spécialisée dans les billetteries et solutions pour CSE dans la région Auvergne-Rhône Alpes. Avec cette acquisition, HelloCSE reprend **30 comptes clients** et plus de **10.000 collaborateurs**. En parallèle, **Passé Montagne** et HelloCSE signent un partenariat commercial exclusif.

Après une croissance organique de 2,5x en 2020, HelloCSE poursuit son développement en reprenant les activités de **Passé Online**, structure située à Chambéry et spécialisée dans les plateformes d'avantages salariés pour CSE. Cette acquisition renforce les positions de HelloCSE en région AURA et confirme le fort développement de la start-up en France depuis sa création en 2017. Avec cette croissance externe, HelloCSE franchit également la barre des **650 comptes clients CSE et des 200.000 collaborateurs connectés** à ses solutions. Le rachat de **Passé Online** permet également la signature d'un partenariat commercial exclusif avec **Passé Montagne**, leader de la vente de forfait en ligne de ski aux particuliers et aux CSE.

En parallèle et pour soutenir sa forte croissance, HelloCSE cherche à recruter 30 postes en 2021 et ouvre un bureau à Bordeaux fin février en complément de sa présence historique à Lyon et Paris. La société prévoit à fin 2021 de franchir la barre des **1000 CSE clients**.

Laurent Lefebvre, fondateur HelloCSE :

« Le rachat de **Passé Online** s'inscrit dans notre développement et permet de proposer à ces 30 comptes une nouvelle expérience des solutions pour CSE. L'ADN de **Passé Montagne**, leader de la vente de forfaits de ski, nous a plu et nous avons également conclu un partenariat commercial avec **Passé Montagne** sur les forfaits de ski. »

Joris Codou, fondateur **Passé Online** et **Passé Montagne**:

« Nous recherchions pour notre entité **Passé Online** un repreneur référence afin d'assurer une parfaite transition et d'offrir le meilleur à nos clients historiques **Passé Online**. C'est chose faite avec HelloCSE. En parallèle, nous sommes également très content du partenariat commercial mis en place entre **Passé Montagne** et HelloCSE. »

## Sur HelloCSE :

Lancé en avril 2017, HelloCSE propose des **solutions SaaS sur-mesure** aux CSE :

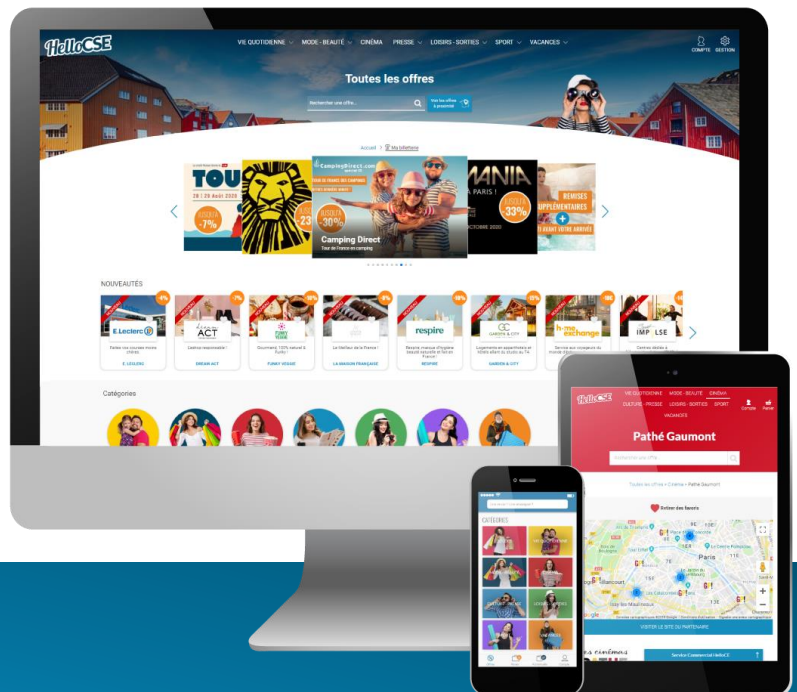
- Application mobile pour CSE ;
- Plateforme d'avantages salariés avec +100.000 offres dématérialisées ;
- Intranet complet avec modules de communication à la carte (actu, sondages, calendrier...);
- Gestion complète des budgets sociaux (e-chèques cadeaux, subventions, cagnottes),
- Formation pour les élus de CSE
- ou encore assistance juridique pour élus et salariés.

Forte de ses outils innovants, la structure lyonnaise a converti plus de **200.000 collaborateurs** depuis ses débuts et compte désormais **650 clients** allant des fleurons de l'économie française (Carrefour, Decathlon, etc.), des sociétés du next40 (SendinBlue, Vestiaire Collective, etc.), associations (Croix Rouge, UNICEF) ou encore des start-ups (Yuka, Internet...).

Pour plus d'informations :

- Site internet : [www.hellocse.fr](http://www.hellocse.fr)
- Page LinkedIn HelloCSE : <https://www.linkedin.com/company/hellocse>
- Profil de Laurent Lefebvre, fondateur : <https://www.linkedin.com/in/laurent-lefebvre123/>

Fin du communiqué de presse.



## Contacts presse

**Justine TAVARES**  
Responsable RP  
relations-presse@hellocse.fr  
04 78 41 41 00

**Laurent LEFEBVRE**  
CEO  
laurent@hellocse.fr

**HelloCSE**